

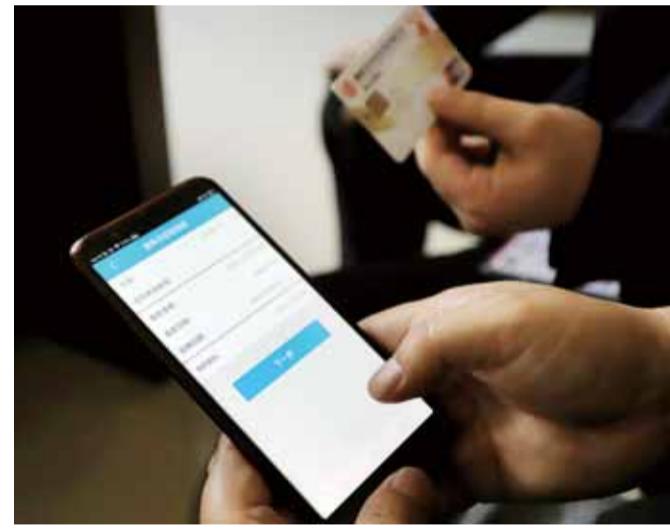
画出金融扶贫最大“同心圆”

——衡山农商银行助力乡村振兴、精准脱贫侧记

■文/本报记者 刘思远 特约记者 夏建军 通讯员 旷云红 图/本报记者 周琪

初冬时节，走进衡山乡村，处处感受到变化。在通往大山深处的山腰间，一条条蜿蜒的水泥路盘旋而上；走进昔日的贫困村庄，一排排红瓦白墙的民居引人注目……这些变化，无不凝聚着衡山农商银行人精准扶贫的心血和汗水。

近年来，衡山农商银行探索多样化金融产品与贫困地区脱贫攻坚战深度融合，喷涌的“金融活水”不断浇灌着“扶贫之花”，金融扶贫“衡山故事”正写进千家万户。



通过下载“便民卡”APP，就能在手机上进行贷款操作。



在湖南湘宏食品股份有限公司，负责人向衡山农商银行的工作人员介绍公司产品。



在衡山县“十佳脱贫之星”旷中伟的生猪养殖场，前来回访的衡山农商银行客户经理正在了解养殖场的运行情况。



客户经理指导客户通过手机操作贷款业务。



在衡山农商银行的“金融活水”浇灌下，福田铺乡白云片区2000多亩油菜已播种，明年4月到5月，这里将成为一片金色的海洋。

■李孜 摄

“乡村振兴”为圆点

助力构建全域规模化农业优势产业大格局

近日，在衡岳中药饮片公司的种植示范基地，员工老何正在查看完成秋播不久的中药白芨。他告诉记者，白芨是一种常用中药材，具有补肺止血、消肿生肌等功能。因其应用广泛，市场需求量大，公司正在全县大规模推广种植，帮助农民增收致富。

“公司收购药材都来自农户，必须现款支付，不能欠账，而我们加工售往医院、药店后，资金回笼总有固定周期。因此，要有充足的流动资金以备不时之需。”公司总经理王长庚告诉记者，近年来，衡山农商银行持续加大对公司的信贷投放，累计贷款3000多万元。

有了充足的资金，衡岳中药饮片公司不断扩大规模，公司年产值从2015年的2000万元增加至如今的1.5亿元。

公司的成长也带动了衡山县中药产业的兴旺。在衡岳中药饮片公司的大力推广下，全县已在开云、店门、长江、东湖、岭坡等乡镇推广种植黄精、白芨等中药材5000多亩。同时，通过产业扶贫和委托帮扶，当地有近5000名贫困人口受益。

当前，农村金融领域依然存在“融资难”“融资贵”等问题，成为制约广大农村地区获得有效金融服务供给的瓶颈。

针对农村地区难点和痛点问题，衡山农商银行坚持以乡村振兴为“圆点”，以“党建共创、金融普惠”行动为载体，调动各方力量，同频共振式开展“农业特色产业发展、农村基础建设完善、农民致富能力培育、普惠金融全覆盖”四大行动，助力

构建衡山全域规模化农业优势产业大格局。

——通过加大农业信贷投放，实现对全县农业优势产业信贷支持全覆盖，重点支持优质稻、衡山黄鸡、茶叶、油茶、水果、中药材、生猪、乡村旅游、农村电商等9大特色产业；

——大力支持建设优质农副产品供应基地，助力“互联网+现代农业”、农村电商等新型农产品销售平台；

——着力支持发展3—5个产值过亿元的农业产业化龙头企业，不断提升农业生产规模化、机械化、科学化；

……

截至今年10月末，衡山农商银行涉农贷款余额突破23亿元。

“金融服务”为半径

创新服务，在农村建立稳固“根据地”

9月10日上午，全市首个“信用村”揭牌仪式在衡山县开云镇双全新村举行，这标志着双全新村成为今年全市信用工程建设中首个获得“信用村”殊荣的行政村。

今年以来，衡山农商银行大力推进“整村授信”工作，通过逐户走访、采集信息、评级授信，构建农村普惠金融网络，计划三年时间实现整村授信覆盖率达到100%，创建50个信用村。

经过几个月的艰辛努力，双全新村被评定为二级信用村，享受信用贷款月息5.4‰的优惠利率，利率降幅达到30%，50万元以内的信用贷款可由支行自主审批。目前，该村已评选“信用户”526户，占全村总户数的80.1%，共授信金额3000万元，辖内表内不良贷款率仅为0.3%。

“咱老百姓的‘挎包银行’又回来了！”看着衡

山农商银行的信贷客户经理拎着包走村串户，双全新村负责人十分感慨地说，除了为村民办理贷款，他们还定期入户走访，了解贫困群众的生活情况，甚至扛上锄头帮困难群众干农活也成为家常便饭。

“争取信任和配合支持，得看实际行动。”衡山农商银行党委书记、董事长王云峰在部署工作时说，要传承、回归挎包银行精神，走村入户拉近与广大民众的距离，把整村评级授信工作当作农商银行的“吃饭工程”来抓，在农村建立稳固的“根据地”。

同时，该行在全县153个行政村（社区）配套成立了153个结对共建的网格互助小组，并派驻40名“金融村官”至各村，大力培养一支“会讲农家话、会炒农家菜、会干农家活”的贴心服务团队。

2017年，衡山农商银行福田片客户经理兼云峰村“金融村官”胡新正在戴秋良家走访时，详细了解他家情况后，建议他办理小额扶贫贷款，通过种植油茶实现脱贫致富。起初，戴秋良觉得银行利息高，怕还不起。胡新正耐心解释，“这是政府贴息，且纯信用贷款，不需要抵押……”不久，心动的戴秋良从农商银行借了3万元扶贫贷款。如今他的油茶种植发展到200亩，不仅实现了脱贫摘帽，还打算继续找农商银行贷款，扩大种植规模。

在转变服务的同时，衡山农商银行还坚持“支农、支小、支微”的市场定位不动摇，围绕精准扶贫，创新扶贫产品，先后推出“果好贷”“粮食贷”“生猪贷”“油茶贷”“农机贷”等特色产品，因地制宜帮助村民发展苹果、油茶、种养业等山区特色产业，帮助农民找准致富路子。

“以民为本”为最大公约数

顺应农村经济发展，优化贷款流程和方式

福田铺乡坪田村贫困户旷中伟自幼家贫，2014年母亲突发脑溢血后，家里更是“雪上加霜”。在了解到旷中伟想通过养猪致富的想法后，衡山农商银行第一时间给予了旷中伟5万元的三年期无息贷款。

利用这笔启动资金，旷中伟起早贪黑办养殖，于2018年脱贫摘帽。这些年来，衡山农商银行累计发放贷款60万元，帮助旷中伟的养殖场从最初的2头母猪、10只肉猪发展到如今年出栏生猪300多头。

前不久，旷中伟荣获衡山县“十佳脱贫之星”荣誉称号。据了解，此次获奖的“十佳脱贫之星”均得益于衡山农商银行的信贷扶助。

金融扶贫是打赢脱贫攻坚战的重大举措和关键支撑，如何画出金融扶贫最大“同心圆”，找准最大公约数是关键？

王云峰认为，坚持以民为本就是金融扶贫的“最大公约数”。“为顺应农村经济发展形势，满足客

户多样化、个性化金融需求，我行将进一步优化贷款流程和贷款方式，解决农村贷款难、难贷款的问题。”

在湖南湘宏食品有限公司车间，工人们正加班加点赶生产。“多亏了农商银行的‘雪中送炭’，公司今年预计能实现营收1.2亿元。”公司负责人彭云华开心地告诉记者。

据悉，湘宏食品主营剁辣椒、腊肉等农副食品。2018年以来，公司通过签订帮扶协议，在贯塘乡发展辣椒种植，通过免费提供技术、保底收购，今年该乡辣椒种植规模达到了700亩，年产值预计达到200多万元。当地及周边共有1000余名贫困户参与并受益。

今年3月，湘宏食品与双汇食品签订了1700余万元的采购合同。因采购资金不够，彭云华先后联系了多家银行，不是抵押物不够，就是放款额度太小或时间太长。就在他一筹莫展时，衡山农商银行主动上门走访对接，经过贷前调查，在短短2天内以最

快速度为其审批发放了机械设备抵押贷款300万元，解了公司的“燃眉之急”。

“没有抵押物，也能在农商银行贷上款！”白云农机服务专业合作社理事长汤光斌对此早已不惊讶。与农商银行合作6年来，合作社通过“便民卡”和办理“循环贷”，50万元额度随取随用，纯信用贷款，不需要抵押，解决合作社融资难问题。

2014年以来，白云农机服务专业合作社在衡山农商银行累计贷款近2000万元，流动资金足，发展有底气，6年时间，该合作社规模扩张10倍，从单一的种植合作社，发展到现在订单收购以及高级优质稻加工、烘干一条龙，去年实现产值近3000万元，今年预计将达4000万元。

据不完全统计，自2016年来，衡山农商银行累计发放小额贷款1.2亿元，带动贫困户3600余户。今年上半年，向建档立卡贫困户新增发放小额信贷1900余万元，获贷563户，为全县打赢脱贫攻坚战注入了源源不断的金融活水。