

升级金融服务 助推乡村振兴

邮储银行衡阳市分行在衡南县松江镇凉市村推进信用村建设,为当地乡村产业发展赋能

■文/图 本报记者 张建新 通讯员 刘芬

“我是邮储银行的老客户了,多年合作,值得信赖。”绿色田园(衡阳)农业发展有限公司董事长李俊宏直白地说,在邮储银行衡阳市分行的支持下,村里的枇杷产业做得风生水起。

2009年,李俊宏与村民们一起注册成立绿色田园合作社,以野生枇杷种植为主体,养殖为辅,以“合作社+农户”的模式大力推进衡南县松江镇的农村经济发展。为改变乡村的落后面貌,乡亲们挥洒着青春和汗水,终于让荒山变金山,野枇杷产业渐入佳境。

2018年,公司厂房建设出现资金困难,李俊宏急得像热锅上的蚂蚁。一直热心帮助公司销售产品的衡南县邮政公司得知其困境,快速助其对接邮储银行衡南县支行。一笔50万元的“三农”贷款很快到账,缓解了公司的燃眉之急,让公司再次焕发生机与活力。2019年,绿色田园(衡阳)农业发展有限公司注册成立,实现扩大再生产。

今年9月,在深入走访调研的基础上,邮储银行衡阳市分行在该公司所在的凉市村以党建引领信用村建设,推进信用村“整体开发、批量授信”,打造“银村合作”平台。通过信息采集,该行对全村近300户农户进行了“精准画像”,为今后放款提供了信



不用提交任何纸质资料,凉市村信用用户在手机上“点一点”完成申贷。

用评级。

11月16日上午,初冬的雨淅淅沥沥。邮储银行衡阳市分行党委书记、行长王仕明轻车简从来到凉市村,一下车就听到李俊宏带来的好消息:公司借助邮储银行提供的信贷资金全面起航后,今年8月通过衡阳邮政的邮乐直播平台专场带货直播活动,当日订单数交易854笔,销售额达3万余元。

在李俊宏的带领下,王仕明来到

村里的新屋养殖场,详细了解“凉市飞鸡”的养殖情况,得知养殖场主人也有资金短缺之忧后,随行的信贷人员当即打开了移动展业设备,助其通过手机银行申请贷款。凭着信用用户的身份,该养殖场主人在手机上“点一点”,即刻获得授信3.8万元,“分分钟”能获得贷款,缓解用款之急。这种简单便捷的贷款模式点燃了该村有经营资金需求又苦于不知道如何向银行贷款的小规模种养殖户的创业激情,纷纷参与邮储银行的线上信用用户

贷款现场授信,当日仅2个小时,现场授信3笔,放款金额16.8万元,收集意向客户近30户,主动授信仍在持续进行。

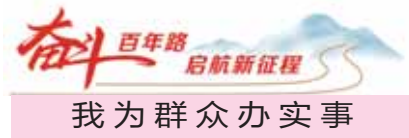
“只要你是信用用户,免担保、免抵押,纯线上操作,流程又简单,关键能救急。”王仕明现场为该行9月上线的“线上信用用户贷款”代言,希望能为更多信用主体的生产经营提供支持,又继续宣传起邮银协同来,描述将搭建开放共享的乡村振兴服务场景,村民们听得津津有味。

据介绍,凉市村还有绿头鸭养殖业。受益于村中良好的自然环境,绿头鸭肉质紧实、味道鲜美,在市场上供不应求。李俊宏最近有个想法,想在村中再建个大型冷库,将“鸡司令”“鸭司令”们召集起来,进军加工品市场,增加养殖业的附加价值,让村里的产业更加兴旺。他也期待着,未来与邮储银行展开更广泛、更深度的合作,全面助力乡村振兴。

据邮储银行衡南县支行负责人介绍,自凉市村建成信用村后,该行为该村实现信用授信35户,新发放贷款近200万元,有效为当地乡村产业发展、农民致富赋能。

金融聚焦

全、反假币、防范非法集资、征信等,开展金融知识普及活动,累计发放各类宣传折页(手册)10万份。在外拓营销之际,客户经理主动延伸服务,为企业事业单位进行金融知识专题讲课。通过网点装修改造、服务设施更新优化,辖内所有营业网点配备了饮水机、雨伞、座椅、应急医药箱、手机充电宝等便民物品,切实提升了金融服务温度。



中信银行:

供应链融资新模式 缓解企业融资难

作为有效解决中小企业、核心企业、资金机构等多方痛点的资金融通模式,供应链金融是促进金融脱虚向实、解决中小企业融资难题的一种重要途径和方式。近年来,中信银行积极探索供应链融资新模式,依托供应链的核心企业开展“上游+下游”“结算+融资”的综合金融服务,切实服务供应链上的中小微企业,与企业客户互相成就、共同成长。

作为国内最早开展供应链金融业务的商业银行之一,中信银行早自2000年就探索推出了基于“1+N”模式的汽车金融业务。自2019年以来,中信银行推出以信e池、信e链为代表的创新供应链金融单品,随后,陆续推出信保理、信e融、信e透、信商票、信保函、信e销、标仓融等十多个线上化产品。如今,中信银行已形成依托核心企业、沿供应链上中下游、以资产池为核心的供应链产品体系,为企业客户提供综合金融服务方案。截至2021年10月末,中信银行供应链金融年累融量7249亿元,较去年末增长31%;融资余额4340亿元,较去年末增长45%;服务了2万余家企业,其中一半以上是小微企业;不良贷款率仅0.2%。在为实体经济不断输血的同时较好管控住了业务风险。

在广州,中信银行与广东省财政厅政采智慧云平台实现系统直联,提供供应链全流程线上普惠贷款。台山市联普人化肥业有限公司中标了台山市农业农村局双季稻扩面增产提质行动有机肥采购项目,中标金额456万元,急需资金采购原材料。中信银行江门分行为客户定制服务方案,并发放首笔线上政采e贷业务,助力企业解决采购环节的资金缺口和传统授信耗时较长的痛点,仅用3个工作日内完成回款账目开立、线上额度审批及自助提款,产品额度高、纯信用、年利率仅4.5%。该企业董事长陈献忠表示:

“这次贷款利息低,放款快,不占用资产抵押,体验很好。”

在合肥,中信银行推出“供应链票据+再贴现”模式,实现货币政策工具链条精准对接。截至2021年10月末,中信银行合肥分行累计为富煌钢构、安徽三建、亚夏汽车等15户客户办理供应链票据贴现1.8亿,其中为安徽富煌钢构股份有限公司签发的1亿元供应链票据贴现,贴现利率4.1%,节约融资成本超百万元,成为全国最大一笔供应链票据贴现。供应链票据运用到客户上下游业务多个场景中,直达每个客户链条,实现让利客户、服务实体。

在西安,中信银行根据陕西产业经济发展特点,为辖内重点企业的上游供应商和下游经销商提供金融服务。去年9月,中信银行西安分行对接陕建信供供应链融资平台,截至目前为其上游300余供应商,提供融资6亿元,获得陕建集团和其供应商广泛好评。2021年9月,中信银行西安分行对接陕重汽卡信融资平台,目前已为200余户上游供应商提供3.67亿元贷款,同时为陕重汽下游经销商新增批复51户,协助陕重汽国五转国六实现差额退款模式出票,合计金额12.5亿元,促进陕重汽全产业链发展。

以上案例仅仅是中信银行创新开展供应链金融业务的一角。经过多年积累,中信银行供应链金融在多个领域发挥着重要作用:汽车金融业务前十大品牌全国经销商平均合作覆盖率约20%、合作客户和融资规模位居同业第一;电票承兑业务市场份额超过万亿,连续多年保持市场领先。下一步,中信银行将充分借助中信集团的协同优势,联合集团内证券、信托、保险、基金、投资公司、金融租赁公司等金融机构组成的“中信联合舰队”,为中小企业客户提供“全周期、全方位、全产品”的金融服务,与客户共同成长、共享价值。(中信银行衡阳分行供稿)

放弃周末休息 上门开展惠民服务

中行衡阳分行积极践行“我为群众办实事”

本报讯(通讯员 彭年春)近期,中国银行衡阳分行组织员工在周六休息日,为湖南站元鞋业有限公司300多名职工上门办理代发业务开卡和工资卡激活等惠民服务。

湖南站元鞋业有限公司位于衡阳县金兰镇,距周边银行网点较远,职工办理工资卡不方便。为了不耽误该企

业生产,且方便客户及时激活工资卡和办理相关业务,中国银行衡阳分行组织就近网点员工,利用周六休息日时间,加班加点,为该企业职工上门办理代发业务开卡和工资卡激活服务,并指导客户绑定快捷支付和如何使用手机银行充值话费、生活缴费、开通医保等业务操作,让客户在工作之余,居

家就能办理业务查询、生活缴费等操作。

今年以来,中行衡阳分行把党史学习教育成果切实转化为客户服务的实际行动,紧扣“学史力行”,将“我为群众办实事”实践活动做深、做细、做实。该行组织员工深入乡镇农贸市场、居民社区、企事业单位50次,重点结合存款保险、网络支付安



为文明点赞

社会主义核心价值观

富强 民主 文明 和谐

自由 平等 公正 法治

爱国 敬业 诚信 友善

国家强大
文明创建

人民幸福
家家受益



衡阳市创建全国文明城市工作领导小组办公室 宣